

Как кидать людей на предоплату на авито

[spoiler]

Покупаем карту на дропа.

Анализируем марку авто, по которой будем катать покупателей. Лучше выбрать, относительно редкие или новые марки авто.

Заходим на авито и смотрим, какие детали представлены на рынке, предложения по кузовному железу (лонжероны, двери, капот etc).

Прозваниваем магазины на предмет анализа уровня цен, наличия на складе и время доставки.

Далее анализируем регион/город, где продаются максимальное количество б/у автомобилей нашей марки.

На выходе: у нас есть марка автомобиля, регион/город с хорошей концентрацией авто, вилка цен на новые запчасти.

Дальше узнаем разборку пределах 100-300 км от нашего города, по выбранной марки. Прозваниваем и узнаем точный адрес.

Далее готовим фотки наших запчастей. Самый простой вариант скачать фотки из выдачи (или с досок olx.ua, *.kz и т. д.) или попросить скинуть фотки у продавца с авто разбора.

Далее покупаем левые симки того региона/города, по которому будем осуществлять продажи или подключаем sip телефонию. Создаем голосовое меню с женским голосом и записываем следующее сообщение:

Здравствуйтесь, вы позвонили в компанию «Разведем по жиге». Для покупки запчастей нажмите кнопку 1, для отслеживания статуса заказа кнопку 2 и т. д. Для повторного прослушивания сообщения нажмите кнопку решетка.

Звонки принимаем сами или «берем на работу» дропа.

Далее принимаем заказы, принимаем оплату и отправляем доставкой воздух.

Цена многих запчастей зависит от пробега авто. Двигатель, кпп лучше «продавать» с пробегом 15-90к. Торпеду, подвеску, рули, сиденья – с пробегом не более 50к км. При продаже крышек багажника, дверей, капотов уделите внимание наличию заводского герметика. На кпп и двигатель обязательно предлагайте гарантию в 1-3 месяца.

Схема абсолютная гибкая и позволяет реализовывать запчасти на авто, квадроциклы или любую другую технику по всей стране.

[/spoiler]